

# Parabole in Fuoco

Alexander Wiese



Ingresso degli stabilimenti di produzione di Azure Shine. Sulla sinistra sono visibili tutte le antenne di varie dimensioni prodotte da Azure Shine.

**Allen Shen avviò** la sua azienda di fabbricazione di parabole satellitari Azure Shine nel 1988 con 15 dipendenti. Aveva già esperienza nel settore avendo lavorato in precedenza per un produttore che realizzava principalmente antenne microforate. Allen Shen notò però che l'interesse verso antenne più piccole stava iniziando a crescere ed avviò la propria attività producendo antenne offset da 45, 55, 60 e 75 cm, tutte esportate in Germania e Gran Bretagna al ritmo di 10.000 al mese. Questo numero è rapidamente cresciuto nel corso degli anni fino a raggiungere l'attuale mezzo milione al mese. Azure Shine è chiaramente un leader di mercato tra i fabbricanti di parabole. Il quartier generale della compagnia è situato nel distretto Bade della città di Taoyuan ad ovest di Taipei/Taiwan.

Anche l'aeroporto internazionale di Taipei si



Allen Shen è il General Manager di Azure Shine.

La piccola spilla sulla giacca lo identifica come membro del Rotary.

trova a Taoyuan e questo rende la posizione di Azure Shine strategicamente comoda.

Allen Shen ci spiega: "Fino al 1991 producevamo antenne in fibra di vetro, dopo siamo passati al metallo". La ragione principale è stata di tipo economico: il metallo è molto meno costoso della fibra di vetro. "Anche la possibilità di riciclare materiali ha avuto un suo peso", commenta Allen Shen, "il metallo è molto più ecologico rispetto alla fibra di vetro".

Chi sono i clienti di Azure Shine? "Il 60%

della nostra produzione finisce in prodotti OEM, mentre il restante 40% viene venduto ai distributori in parte come OEM ed in parte con il nostro marchio". Oggi Azure Shine impiega 150 persone, otto delle quali rappresentano la forza vendite. Incontrerete Azure Shine anche alle fiere del settore. Il Responsabile Marketing Lilyen Yu spiega i progetti in tal senso: "Abbiamo i nostri stand al CSTB di Mosca, all'ANGA di Colonia e al CABSAT in Dubai". Stanno anche valutando di apparire negli USA, ma in questo momento non è ancora stato deciso a quale manifestazione prendere parte.

**Il Responsabile Tecnico Bennett Lin mostra sulla lavagna la distribuzione geografica: il 35% delle antenne di Azure Shine va in Nord e Sud America, il 33% viene esportato in Asia, il 14% in Europa, il 10% in Africa e l'8% in Australia.**



**Il reparto presse: il foglio di metallo presagomato (sul pallet in primo piano) viene disposto piatto sulla pressa e ne esce con la forma di un'antenna offset.**

Il reparto di Ricerca e Sviluppo è piuttosto grande: 20 impiegati lavorano costantemente per migliorare i prodotti. Così tanti addetti alla R&S? Il Responsabile Tecnico Bennett Lin ci illustra di cosa si occupa questo gruppo: "Stiamo espandendo la nostra gamma di prodotti per offrire antenne VSAT, un'applicazione con requisiti estremamente elevati". Si parte da una superficie dell'antenna molto più precisa fino ad arrivare all'esatta corrispondenza tra feed e OMT per la parabola VSAT. VSAT ha a che fare con la trasmissione attiva di segnali ed i test comprendono, ad esempio, la verifica che un segnale trasmesso raggiunga effettivamente un satellite e non si perda nello spazio a causa di un componente dell'antenna installato erroneamente.

Allen Shen aggiunge: "I nostri prodotti VSAT saranno sul mercato per la fine di Aprile 2007. Avremo a disposizione antenne di uplink da 75, 90, 120, 150 e 180 cm.". Poi ci mette al corrente di una piccola sorpresa: "Abbiamo appena sviluppato un'antenna di 3 metri completamente nuova la cui produzione è iniziata da poco".

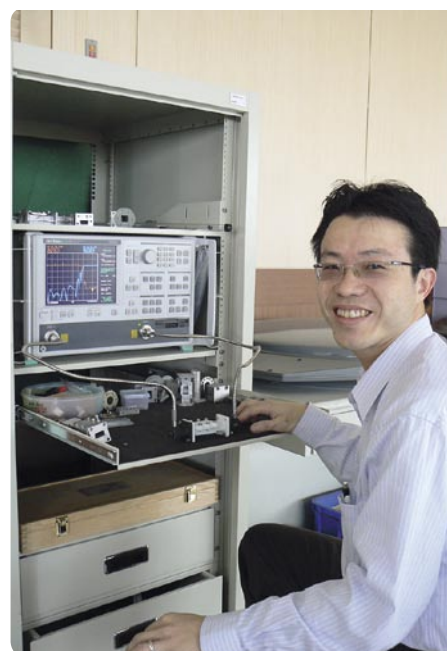
A questo punto ci rivolge un sorriso di complicità e ci svela un altro segreto: "Stiamo anche sviluppando un'antenna mobile di 45 cm di diametro che si chiamerà Fly Away Dish Antenna". L'espressione sul volto di Allen Shen non cambia e quindi ci aspettiamo qualcosa d'altro.

Ed ecco che non restiamo delusi: "Avrà un ricevitore GPS integrato!". L'antenna "saprà" dove si trova sulla Terra e sarà in grado di puntare automaticamente i satelliti prescelti. "Questa antenna mobile non sarà disponibile prima del 2008", ci dice, raffreddando un pochino il nostro entusiasmo.

Azure Shine si è impegnata verso la banda Ku sebbene antenne più grandi possano essere utilizzate in banda C. E cosa ci dice della banda Ka? Quasi certamente "nel Settembre 2007 offriremo antenne per banda Ka complete di OMT e feed da 60, 75, 80 e 90 cm" spiega Bennett Lin. Azure Shine sembra che copra ogni possibile applicazione; è un'azienda che ha puntato tutte le proprie energie sulle antenne satellitari!

Allen Shen inoltre si concede un certo tempo sul lavoro per un hobby piuttosto lucroso mentre si prepara una tazza di tè: Azure Shine produce anche distributori d'acqua in grado di erogare acqua fredda o calda. Avere a disposizione acqua potabile a diverse temperature è una cosa molto apprezzata da diverse aziende e dai loro impiegati.

Poi, Allen Shen assapora un sorso del suo tè fatto con l'acqua calda erogata dall'apparecchio prodotto da Azure Shine. Solo a Taiwan!



**Un addetto R&S effettua misurazioni su un campione OMT. Le antenne VSAT vengono prodotte complete di OMT e feed.**



**Il reparto R&S al lavoro**



**Il reparto vendite al lavoro.**